

 Información general con la distribución de créditos en función del tipo de materia y nº de créditos de las asignaturas:

| PRIMER CURSO (1 SEM Y 2 SEM)   |      |       |     |   |   |  |
|--|------|-------|-----|---|---|--|
| ASIGNATURA   | CAR. | SEM   | CRD | MÓDULO  | MATERIA   |  |
| Organización y<br>Administración de<br>Empresas                                | ОВ   | 1 SEM | 6   | ORGANIZACIÓN Y<br>GESTIÓN EMPRESARIAL                         | ORGANIZACIÓN<br>DE LA EMPRESA Y<br>DIRECCIÓN DE<br>PERSONAS |  |
| Fundamentos del<br>Marketing   | OB   | 1 SEM | 6   | MARKETING Y<br>COMERCIAL                                      | MARKETING<br>ESTRATÉGICO                                    |  |
| Matemáticas Aplicadas<br>a la Empresa  | OB   | 1 SEM | 6   | HERRAMIENTAS DE<br>GESTIÓN EMPRESARIAL Y<br>DESARROLLO HUMANO | EMPRESA   |  |
| Microeconomía para<br>Empresarios  | FB   | 1 SEM | 6   | HERRAMIENTAS DE<br>GESTIÓN EMPRESARIAL Y<br>DESARROLLO HUMANO | EMPRESA   |  |
| Filosofía Aplicada   | FB   | 1 SEM | 6   | HERRAMIENTAS DE<br>GESTIÓN EMPRESARIAL Y<br>DESARROLLO HUMANO | ANTROPOLOGÍA  |  |
| Comunicación:<br>Habilidades y<br>Competencias de<br>Liderazgo                 | FB   | 2 SEM | 6   | ORGANIZACIÓN Y<br>GESTIÓN EMPRESARIAL                         | COMUNICACIÓN  |  |
| Contabilidad Financiera  | ОВ   | 2 SEM | 6   | ORGANIZACIÓN Y<br>GESTIÓN EMPRESARIAL                         | CONTABILIDAD Y<br>FINANZAS                                  |  |
| Investigación Comercial  | ОВ   | 2 SEM | 6   | MARKETING Y<br>COMERCIAL                                      | INTELIGENCIA<br>DEL MARKETING                               |  |
| Introducción a la<br>Estadística para la<br>Toma de Decisiones en<br>Marketing | FB   | 2 SEM | 6   | HERRAMIENTAS DE<br>GESTIÓN EMPRESARIAL Y<br>DESARROLLO HUMANO | EMPRESA   |  |
| Historia del<br>Pensamiento  | FB   | 2 SEM | 6   | HERRAMIENTAS DE<br>GESTIÓN EMPRESARIAL Y<br>DESARROLLO HUMANO | HISTORIA  |  |
| TOTAL ECTS   |      |       | 60  |   |   |  |

| SEGUNDO CURSO (3 SEM Y 4 SEM)                              |      |       |     |   |                               |  |
|--|------|-------|-----|---|-------------------------------|--|
| ASIGNATURA   | CAR. | SEM   | CRD | MÓDULO  | MATERIA                       |  |
| Investigación de<br>Mercados y Estimación<br>de la Demanda | OB   | 3 SEM | 6   | MARKETING Y<br>COMERCIAL                                      | INTELIGENCIA<br>DEL MARKETING |  |
| Sociología del Consumo                                     | FB   | 3 SEM | 6   | MARKETING Y<br>COMERCIAL                                      | SOCIOLOGÍA                    |  |
| Política de Producto y<br>Marca                            | OB   | 3 SEM | 6   | MARKETING Y<br>COMERCIAL                                      | MARKETING<br>OPERATIVO        |  |
| Gestión de la<br>Innovación en<br>Marketing                | ОВ   | 3 SEM | 6   | MARKETING Y<br>COMERCIAL                                      | MARKETING<br>ESTRATÉGICO      |  |
| Antropología<br>Fundamental                                | FB   | 3 SEM | 6   | HERRAMIENTAS DE<br>GESTIÓN EMPRESARIAL Y<br>DESARROLLO HUMANO | ANTROPOLOGÍA                  |  |
| Contabilidad de Costes                                     | ОВ   | 4 SEM | 6   | ORGANIZACIÓN Y<br>GESTIÓN EMPRESARIAL                         | CONTABILIDAD Y<br>FINANZAS    |  |
| Macroeconomía para<br>Empresarios                          | FB   | 4 SEM | 6   | HERRAMIENTAS DE<br>GESTIÓN EMPRESARIAL Y<br>DESARROLLO HUMANO | EMPRESA                       |  |
| Idioma Moderno   | ОВ   | 4 SEM | 6   | HERRAMIENTAS DE<br>GESTIÓN EMPRESARIAL Y<br>DESARROLLO HUMANO | EMPRESA                       |  |
| Historia de Occidente                                      | FB   | 4 SEM | 6   | HERRAMIENTAS DE<br>GESTIÓN EMPRESARIAL Y<br>DESARROLLO HUMANO | HISTORIA                      |  |
| Educación para la<br>Responsabilidad Social                | FB   | 4 SEM | 6   | HERRAMIENTAS DE<br>GESTIÓN EMPRESARIAL Y<br>DESARROLLO HUMANO | ANTROPOLOGÍA                  |  |
| TOTAL ECTS   |      |       | 60  |   |                               |  |

| TERCER CURSO (5 SEM Y 6 SEM)   |      |       |     |   |                                       |  |
|--|------|-------|-----|---|---------------------------------------|--|
| ASIGNATURA   | CAR. | SEM   | CRD | MÓDULO  | MATERIA                               |  |
| Estrategias de<br>Comunicación Integral                                    | OB   | 5 SEM | 6   | MARKETING Y<br>COMERCIAL                                      | MARKETING<br>OPERATIVO                |  |
| Estrategias de<br>Distribución y Precios                                   | ОВ   | 5 SEM | 6   | MARKETING Y<br>COMERCIAL                                      | MARKETING<br>OPERATIVO                |  |
| Marketing de<br>Relaciones   | ОВ   | 5 SEM | 6   | MARKETING Y<br>COMERCIAL                                      | MARKETING<br>ESTRATÉGICO              |  |
| Logística Comercial  | ОВ   | 5 SEM | 6   | MARKETING Y<br>COMERCIAL                                      | DIRECCIÓN<br>COMERCIAL Y DE<br>VENTAS |  |
| Dirección Comercial y<br>de Ventas   | OB   | 5 SEM | 6   | MARKETING Y<br>COMERCIAL                                      | DIRECCIÓN<br>COMERCIAL Y DE<br>VENTAS |  |
| Dirección Financiera   | ОВ   | 6 SEM | 6   | ORGANIZACIÓN Y<br>GESTIÓN EMPRESARIAL                         | CONTABILIDAD Y<br>FINANZAS            |  |
| Gestión de la Calidad<br>Total como Ventaja<br>Competitiva en<br>Marketing | ОВ   | 6 SEM | 6   | MARKETING Y<br>COMERCIAL                                      | MARKETING<br>ESTRATÉGICO              |  |
| Ética  | OB   | 6 SEM | 6   | HERRAMIENTAS DE<br>GESTIÓN EMPRESARIAL Y<br>DESARROLLO HUMANO | ANTROPOLOGÍA                          |  |
| OPTATIVA I   | OP   | 6 SEM | 3   |   |                                       |  |
| OPTATIVA II  | OP   | 6 SEM | 3   |   |                                       |  |
| OPTATIVA III   | OP   | 6 SEM | 3   |   |                                       |  |
| OPTATIVA IV  | OP   | 6 SEM | 3   |   |                                       |  |
| TOTAL ECTS   |      |       | 60  |   |                                       |  |

| CUARTO CURSO (7 SEM Y 8 SEM)                   |      |       |     |   |   |  |
|--|------|-------|-----|---|---|--|
| ASIGNATURA                                     | CAR. | SEM   | CRD | MÓDULO  | MATERIA   |  |
| Diseño de Planes de<br>Medios                  | ОВ   | 7 SEM | 6   | MARKETING Y<br>COMERCIAL  | MARKETING<br>OPERATIVO                                      |  |
| Modelos Informáticos<br>Aplicados al Marketing | ОВ   | 7 SEM | 6   | MARKETING Y<br>COMERCIAL  | MARKETING<br>ESTRATÉGICO                                    |  |
| Idioma Avanzado                                | ОВ   | 7 SEM | 6   | HERRAMIENTAS DE<br>GESTIÓN EMPRESARIAL Y<br>DESARROLLO HUMANO                     | EMPRESA   |  |
| Introducción a la<br>Teología                  | ОВ   | 7 SEM | 6   | HERRAMIENTAS DE<br>GESTIÓN EMPRESARIAL Y<br>DESARROLLO HUMANO                     | ANTROPOLOGÍA  |  |
| Deontología Profesional                        | ОВ   | 8 SEM | 6   | ORGANIZACIÓN Y<br>GESTIÓN EMPRESARIAL   | ORGANIZACIÓN<br>DE LA EMPRESA Y<br>DIRECCIÓN DE<br>PERSONAS |  |
| Plan de Marketing                              | ОВ   | 8 SEM | 6   | MARKETING Y<br>COMERCIAL  | MARKETING<br>ESTRATÉGICO                                    |  |
| Prácticas en Empresas                          | PEXT | 8 SEM | 12  | MADURACIÓN Y<br>APLICACIÓN A LA<br>PRÁCTICA DE LOS<br>CONOCIMIENTOS<br>ADQUIRIDOS | PRÁCTICAS<br>EXTERNAS                                       |  |
| Trabajo Fin de Grado                           | TFG  | 8 SEM | 6   | MADURACIÓN Y APLICACIÓN A LA PRÁCTICA DE LOS CONOCIMIENTOS ADQUIRIDOS             | TRABAJO FIN DE<br>GRADO                                     |  |
| OPTATIVA V                                     | OP   | 7 SEM | 3   |   |   |  |
| OPTATIVA VI                                    | OP   | 8 SEM | 3   |   |   |  |
| TOTAL ECTS                                     |      |       | 60  |   |   |  |

## **RELACIÓN DE ASIGNATURAS OPTATIVAS**

| TERCER CURSO  |      |       |     |   |                                       |  |
|---|------|-------|-----|---|---------------------------------------|--|
| ASIGNATURA  | CAR. | SEM   | CRD | MÓDULO  | MATERIA                               |  |
| Internet como Nuevo<br>Escenario de Relación            | OP   | 6 SEM | 3   | MARKETING Y<br>COMERCIAL                                      | MARKETING<br>OPERATIVO                |  |
| Marketing Industrial                                    | OP   | 6 SEM | 3   | MARKETING Y<br>COMERCIAL                                      | MARKETING<br>ESTRATÉGICO              |  |
| Derecho Empresarial                                     | OP   | 6 SEM | 3   | HERRAMIENTAS DE<br>GESTIÓN EMPRESARIAL Y<br>DESARROLLO HUMANO | DERECHO                               |  |
| Comunicación "Below<br>the Line" (BtL)                  | OP   | 6 SEM | 3   | MARKETING Y<br>COMERCIAL                                      | MARKETING<br>OPERATIVO                |  |
| Marketing de Servicios                                  | OP   | 6 SEM | 3   | MARKETING Y<br>COMERCIAL                                      | MARKETING<br>ESTRATÉGICO              |  |
| Marketing Financiero y<br>Bancario                      | OP   | 6 SEM | 3   | MARKETING Y<br>COMERCIAL                                      | MARKETING<br>ESTRATÉGICO              |  |
| Marketing Inmobiliario                                  | OP   | 6 SEM | 3   | MARKETING Y<br>COMERCIAL                                      | MARKETING<br>ESTRATÉGICO              |  |
| Marketing Turístico                                     | OP   | 6 SEM | 3   | MARKETING Y<br>COMERCIAL                                      | MARKETING<br>ESTRATÉGICO              |  |
| Técnicas de Ventas                                      | OP   | 6 SEM | 3   | MARKETING Y<br>COMERCIAL                                      | DIRECCIÓN<br>COMERCIAL Y DE<br>VENTAS |  |
| Trade Marketing   | OP   | 6 SEM | 3   | MARKETING Y<br>COMERCIAL                                      | DIRECCIÓN<br>COMERCIAL Y DE<br>VENTAS |  |
| Sistemas de<br>Información                              | OP   | 6 SEM | 3   | HERRAMIENTAS DE<br>GESTIÓN EMPRESARIAL Y<br>DESARROLLO HUMANO | EMPRESA                               |  |
| Fundamentos de<br>Econometría Aplicados<br>al Marketing | OP   | 6 SEM | 3   | HERRAMIENTAS DE<br>GESTIÓN EMPRESARIAL Y<br>DESARROLLO HUMANO | EMPRESA                               |  |

| CUARTO CURSO                                 |      |       |     |   |                                       |  |
|--|------|-------|-----|---|---------------------------------------|--|
| ASIGNATURA                                   | CAR. | SEM   | CRD | MÓDULO  | MATERIA                               |  |
| Estrategias de<br>Expansión<br>Internacional | OP   | 7 SEM | 3   | MARKETING Y<br>COMERCIAL                                      | MARKETING<br>ESTRATÉGICO              |  |
| Sistema Fiscal                               | OP   | 7 SEM | 3   | HERRAMIENTAS DE<br>GESTIÓN EMPRESARIAL Y<br>DESARROLLO HUMANO | DERECHO                               |  |
| Actividades Formativas<br>Complementarias I  | OP   | 7 SEM | 3   | HERRAMIENTAS DE<br>GESTIÓN EMPRESARIAL Y<br>DESARROLLO HUMANO | EMPRESA                               |  |
| Políticas Retributivas a<br>Vendedores       | OP   | 8 SEM | 3   | MARKETING Y<br>COMERCIAL                                      | DIRECCIÓN<br>COMERCIAL Y DE<br>VENTAS |  |
| Literatura y Grandes<br>Libros               | OP   | 8 SEM | 3   | HERRAMIENTAS DE<br>GESTIÓN EMPRESARIAL Y<br>DESARROLLO HUMANO | ANTROPOLOGÍA                          |  |
| Actividades Formativas<br>Complementarias II | OP   | 8 SEM | 3   | HERRAMIENTAS DE<br>GESTIÓN EMPRESARIAL Y<br>DESARROLLO HUMANO | EMPRESA                               |  |